

JRAM 2018 – La transmission dans les PME

Champéry, le 25 juin 2018
Christophe Comte – Responsable Suisse romande



Voie du Chariot 7 – 1003 Lausanne
021 823 06 06 – info@businessbroker.ch
www.businessbroker.ch

Programme



1 Film d'animation – Présentation Business Broker



2 Contexte du marché de la transmission de PME

3 Les étapes d'une transmission d'entreprise - Les causes d'échecs

4 Formule gagnante



5 Echange

1. Présentation

- Film d'animation – Présentation Business Broker

[«Lien présentation vidéo BB»](#)



**Spécialistes dans le domaine des transactions
d'entreprises au sein des PME**

2. Contexte

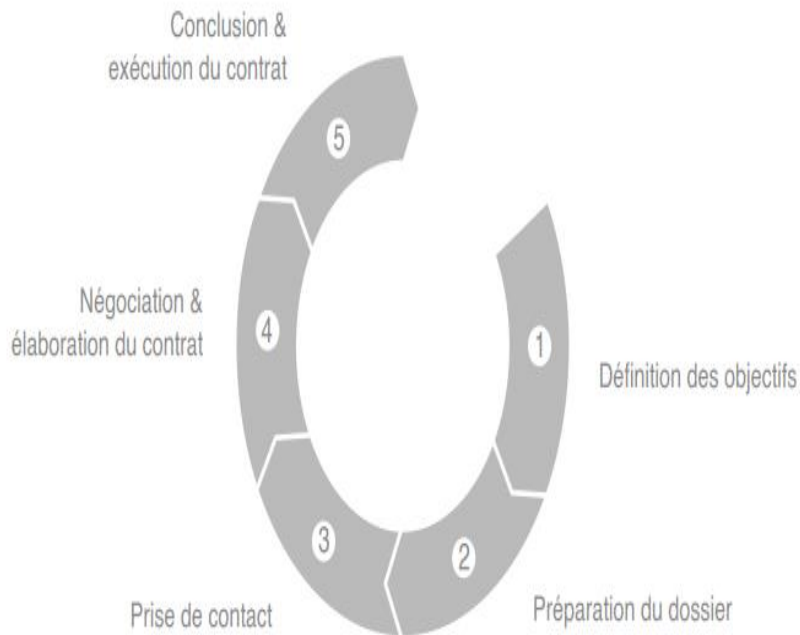
- 75% des PME en Suisse sont des entreprises familiales
- Plus de la moitié des entrepreneurs sont aujourd'hui âgés entre 50 et 65 ans
- Environ 70'000 entreprises sont à transmettre dans les 5 prochaines années
- Plus de 400'000 emplois sont concernés
- En raison des évolutions démographiques, la nouvelle génération poursuit de plus en plus une carrière en dehors de l'entreprise familiale.



- La majorité des remises sont prévues à l'interne (famille/collaborateurs)
- Les transmissions sont finalement souvent réalisées avec un acquéreur externe

3. Présentation de cas pratiques

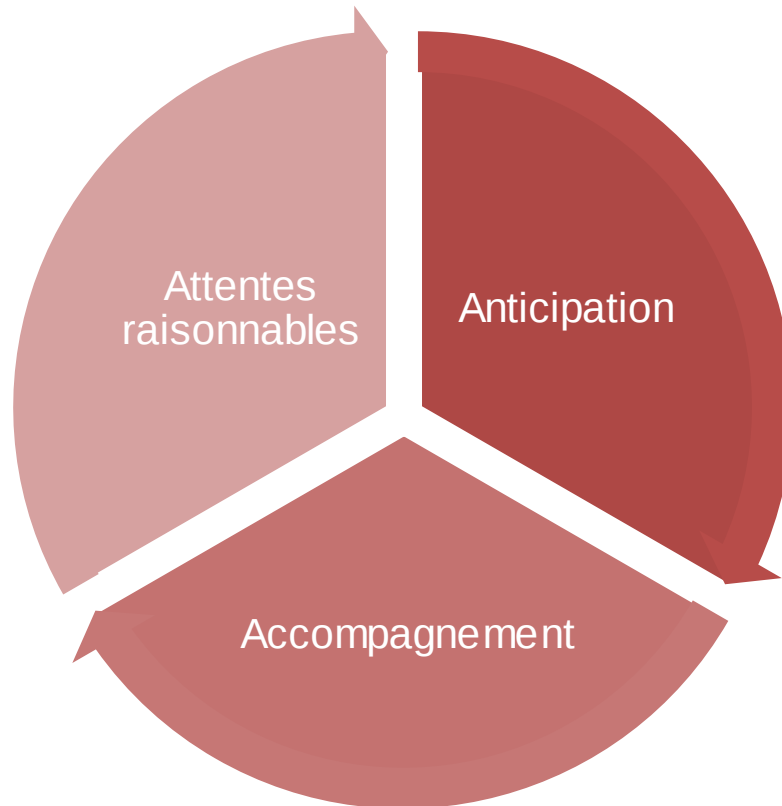
ETAPES D'UNE TRANSMISSION D'ENTREPRISE



CAUSES ECHECS

- Manque d'anticipation
- Aspect émotionnel sous-estimé
- Evaluation de la valeur peu réaliste
- Financement
- Transparence insuffisante
- Actifs non nécessaires à l'exploitation
- Vouloir faire sans spécialiste
- Patrimoine privé et professionnel

4. Formule gagnante



5. Echange



Merci pour votre attention!



Voie du Chariot 7 – 1003 Lausanne
021 823 06 06 – info@businessbroker.ch
www.businessbroker.ch