

Création d'entreprise

**Le terrain d'abord !**



- Un **problème** que l'on veut résoudre
- Des **besoins** auxquels on veut répondre
- Une **innovation** que l'on veut mettre sur le marché

**Créer de la valeur**  
pour ses (futurs) clients,  
de manière différente,  
voire unique



Par où commencer ?



## Option 1

Faire un business plan  
basé sur ses propres  
hypothèses



## Option 2

Aller à la rencontre de  
ses futurs clients, les  
écouter, les observer, les  
comprendre



## Une étape incontournable





Challenge

**Trouver des moyens pour  
réaliser cette étape**

Quelles conditions favorables créer pour que nos entrepreneurs traversent cette « vallée de la mort » ?



Financement ?

**oui**

mais pas sans  
conditions

Un **écosystème** de moyens  
qui permet de rester connecté  
au terrain





« Il faut tout un village pour éduquer un enfant »