

Une PME qui offre une alternative fiable au mazout

Patrick Corbat, administrateur de Corbat Holding SA :
Energies renouvelables : exemple concret d'une PME – Pellets du Jura SA

Proposer une alternative fiable et pratique au mazout ? C'est le défi que s'est donné la société Pellet du Jura. Fondée en septembre 2009, la PME jurassienne produit 6000 tonnes de pellets par an qu'elle destine principalement à ses clients régionaux. « Nous n'osons plus parler de déchets dans une scierie, explique Patrick Corbat, administrateur de Corbat Holding SA, l'un des trois partenaires de Pellets du Jura SA. Notre matière première est bien trop noble. Nous parlons alors de sous-produit. » C'est dans le but de valoriser ce sous-produit que l'entreprise a décidé d'exploiter cette filière assez marginale en Suisse. « Les pellets sont intéressants pour les PME. Le retour sur investissement est garanti tout comme la stabilité des prix. Ce mode de chauffage économique a l'avantage de ne produire neutre en CO₂ et de rester un produit régional aux faibles coûts de transport», argumente Patrick Corbat. Sur 100 francs investis dans les pellets, 98 francs restent en effet dans la région. Un atout qui lui permet de participer activement au développement économique régional et d'assurer un lien direct avec leurs consommateurs.

Laetitia Bongard