

Spezialistin für Internationalisierung

13. Januar 2012
Daniel Küng, CEO

Wer wird sind

Die Osec, 1927 als nichtgewinnorientierter und halböffentlicher Verein in Lausanne gegründet, informiert, berät und begleitet Schweizer KMU bei ihren internationalen Geschäftsvorhaben. Sie vernetzt Unternehmen, Wissensträger sowie private und öffentliche Organisationen weltweit und ermöglicht so eine schlagkräftige Aussenwirtschaftsförderung. Neben der Exportförderung kümmert sich die Osec seit anfangs 2008 auch um die nationale Standortpromotion der Schweiz im Ausland sowie um die Importförderung zugunsten ausgewählter Entwicklungs- und Transitionsländer. Im Weiteren setzt die Organisation im Rahmen der vom Bund im Jahr 2009 beschlossenen Stabilisierungsmassnahmen zusätzliche Mittel zum Aufbau von Exportplattformen in ausgewählten Branchen ein. Zudem führt die Osec im Ausland 18 Swiss Business Hubs, die in der Mehrheit bei den Schweizer Botschaften angesiedelt sind. Die Aussenstellen stehen der Schweizer Exportwirtschaft auf vier Kontinenten beratend zur Seite.

Wir informieren

Erste Antworten auf Fragen zu Märkten und Exportthemen erhalten Sie als Kunde durch das umfassende Informationsangebot der Osec. Die Website bündelt die Informationen aus dem weltweiten Netzwerk, vermittelt News, Osec-Analysen und Studienergebnisse. Das Enterprise Europe Network (EEN) gibt Auskunft über Eigentumsrechte, Normen und Rechtsvorschriften in der EU. Sie haben Zugriff auf internationale Ausschreibungsplattformen. Der «Pool of Experts» vermittelt Spezialisten, «Osec ExportHelp» beantwortet Anfragen rund um den Export.

Wir beraten

In der Basisberatung diskutieren wir in einem ersten Gespräch mit Ihnen die Aussichten Ihrer Exportidee. Danach wissen Sie, in welcher Form die Osec Sie bei Ihrem Exportvorhaben unterstützen kann. Mehrmals pro Jahr finden bei der Osec in Zürich, Lausanne und Lugano zudem Länderberatungstage statt. Hier besprechen Sie Ihre Pläne und Fragen in einer durch lokale Experten erweiterten Runde. Auf Ihren Wunsch evaluieren wir mögliche Zielmärkte und deren Marktstrukturen, das dortige Kaufverhalten, Vorschriften, Zölle, Steuern usw. Bei der Umsetzung Ihres Exportprojekts vermitteln wir Partner vor Ort.

Wir vernetzen

Wir unterstützen Ihr Exportvorhaben mit unseren Verbindungen zu Geschäftspartnern, Entscheidungsträgern, Landes- und Branchenkennern oder Regierungen und Behörden. Das weltweite Netzwerk der Osec verhilft Ihnen rasch und unkompliziert zu den richtigen Kontakten. Wir ermöglichen den Erfahrungsaustausch mit Schweizer Firmen, die im Zielmarkt bereits erfolgreich arbeiten, vermitteln zielgerichtet zuverlässige Geschäftspartner und schaffen Zugang zu wichtigen Entscheidungsträgern bei Regierungen und Behörden.

Stossrichtung Exportförderung 2012-2015

Moderates Wachstum und erweitertes Angebot:

- Die Osec richtet die Exportförderung stärker auf die Erschliessung neuer Märkte ausserhalb der Euro- und Dollarräume aus sowie auf Länder, mit denen die Schweiz ein Freihandelsabkommen hat.
- Das internationale Aussennetz wird erweitert, indem bestehende Swiss Business Hubs in schnell wachsenden Ländern ausgebaut, beziehungsweise neue Hubs in den Zielländern eröffnet werden. Zudem verstärkt die Osec die Zusammenarbeit mit Drittanbietern in diesen Märkten.
- Die Osec baut das Dienstleistungsportfolio kontinuierlich entlang der Wertschöpfungskette aus und berät die Kunden dank der früheren Einbindung im Entscheidungsprozess noch kompetenter.
- Durch eine stärkere Branchenausrichtung werden neue Kundengruppen identifiziert und angesprochen.